

International Sales Development (m/w, 30-40 h)

Strategyn ist ein internationales Boutique Consultingunternehmen für Wachstum aus **kundenzentrierter Innovation**. Wir entdecken Kundenbedürfnisse aus dem Job-to-be-done Blickwinkel, finden ungenutzte **Innovationspotenziale**, entwickeln zukunftsweisende **Innovationsstrategien** und konzipieren erfolgreiche Produkte, Services und Geschäftsmodelle. Dazu verwenden wir die patentierte Methode **Outcome-Driven Innovation**® (ODI) in internationalen Teams aus unseren Offices in den DACH Ländern sowie aus USA, Australien, Niederlande, Südafrika und UK.

Ziel der Position

Sie stellen sicher, dass Interessenten und bestehende Kunden auf unsere Leistungen aufmerksam werden, mit dem Ziel des Abschlusses von Aufträgen, sowie zur Entwicklung von langfristigen Geschäftspartnerschaften.

Ihre Aufgaben

- **Lead Development** – gesamten Akquisitionsprozess vom Erstkontakt bis zum Auftrag koordinieren und ausführen.
- **Customer Development** – individuelle Betreuung von bestehenden Kunden und Folgeaufträge akquirieren.
- **Eventmanagement Support** – Unterstützung von Events/Konferenzen.
- **Sonstiger Sales Support** – Unternehmen als Ansprechperson repräsentieren, Unterstützung im Terminmanagement und in sämtlichen Vertriebsaktivitäten.

Ihre Qualifikation

- **Mehrjährige Praxiserfahrung** im Sales, im Bereich B2B Professional Services
- **Selbstständige, kommunikative und umsetzungsstarke** Persönlichkeit
- **Sehr gute Ausdrucksfähigkeit** in Deutsch u. Englisch
- Ausgezeichnete Organisationsfähigkeit
- Hohe Teamfähigkeit
- Erfahrung mit CRM Systemen
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Kaufmännische Ausbildung (HAK, FH, etc.)

Was wir bieten

- Die Möglichkeit, sich **aktiv und gestalterisch** in einem sich entwickelnden Arbeitsbereich einzubringen und laufend **mehr Verantwortung** zu übernehmen.
- Arbeiten in einem internationalen Umfeld
- **Weiterbildung** zu aktuellen Themen und Trends im Bereich Sales und Innovationsmanagement
- **Dienstort: Amstetten und/oder Wien**, mehrere Tage Arbeit vom Homeoffice möglich

Wir bieten ein monatliches Mindestgehalt (Vollzeit) mit EUR 2.200 zzgl. leistungsorientierter Bezahlung. Mit Bereitschaft zur Überbezahlung abhängig von Qualifikation und Berufserfahrung.

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen!

Sabine Sieberer M.A., Strategyn iip innovation in progress GmbH, 3300 Amstetten, Franz-Kollmann-Str. 4,
T: +43 7472-65510-3121, E: sabine.sieberer@strategyn.at, I: www.strategyn.at